

AYUDAS EUROPEAS A LA I+D+i PARA PYMES

Financiación en cascada (Open Calls)

Conoce las claves para presentar un proyecto innovador a convocatorias de financiación europea.

PROGRAMA FORMATIVO online: mayo-junio 2021 (4 sesiones)

INICIO: 13 de mayo

INSCRIPCIÓN <https://bit.ly/3nJIEJb>



El **Instituto Tecnológico de Canarias** organiza este programa formativo, como actividad enmarcada dentro del proyecto [FORWARD](#) y que cuenta con el apoyo de la Red [Enterprise Europe Network en Canarias](#).

La **financiación en cascada** es una herramienta de la Comisión Europea orientado a que los fondos de sus programas de innovación lleguen a las startups y a las pymes de una forma más sencilla y accesible y supongan una oportunidad de lanzar nuevos productos o servicios basados en las nuevas tecnologías.

Se puede acceder a esta financiación a través de las múltiples **convocatorias abiertas "Open Calls"** en función de la actividad o proyecto desarrollado por las diferentes pymes.

Objetivo:

Asesorar a las empresas y proporcionarles las herramientas necesarias para que puedan acudir con las mayores ventajas a esta financiación e informarles sobre las "Open Calls" más relevantes para cada proyecto.

Descripción y metodología:

Hemos diseñado un programa formativo adaptado a la realidad y a las características de las empresas y organizaciones canarias para que en función de sus posibilidades y disponibilidad de recursos puedan acceder a las diferentes "Open Calls".

El programa formativo, dirigido por Carsa, será impartido por expertos en programas europeos de I+D+i y se implementará en cuatro sesiones:

Sesión 1. Jornada de presentación ¿Qué es la financiación en cascada? Introducción a la financiación en cascada y las "Open Calls" incluyendo ejemplos prácticos.

Dirigido a:

- Sesión abierta a organizaciones y profesionales con interés en conocer el mecanismo de financiación en cascada y las "Open Calls".

Duración:

- 2,5 horas. 13 de mayo de 9:00 a 11:30

Sesión 2. Curso de formación “Open Calls”. Explicación de los mecanismos de búsqueda y selección de “Open Calls”. Formatos, enfoque y contenidos habituales. Preparación de propuestas ganadoras y justificación de proyectos.

Dirigido a:

- PYMEs con propuestas innovadoras, potencialmente beneficiarias del diseño y realización de experimentos en “Open Calls”.
- Organizaciones y profesionales con interés en capacitarse en la redacción de propuestas a “Open Calls”.
- Se seleccionará a un máximo de 40 participantes.

Duración:

- 4 horas (2 sesiones de 2 horas). 18 y 19 de mayo de 9:30 a 11:30

Sesión 3. Networking para la presentación de propuestas a “Open Calls”. Creación de grupos de trabajo para preparar propuestas específicas a convocatorias concretas. Se trabajará en grupos reducidos por temática de interés.

Dirigido a:

- PYMEs con ideas de proyecto concretas que sean susceptibles de presentarse a “Open Calls” en el futuro inmediato.
- Se seleccionará a un máximo de 20 participantes.

Duración:

- 2 horas. 25 de mayo de 9:30 a 11:30

Sesión 4. Taller y asesoramiento para la presentación de propuestas a “Open Calls”. Los participantes seguirán un taller y trabajarán de forma guiada durante dos semanas para preparar sus propias propuestas.

Dirigido a:

- PYMEs con ideas de proyecto concretas que hayan participado en la sesión 3.

Duración:

- 4 horas (2 sesiones de 2 horas). 26 de mayo y 2 de junio de 9:30 a 11:30
- Dos semanas de seguimiento hasta el 16 de junio.

Las entidades interesadas en participar en las sesiones 3 y 4 deberán preparar un documento de presentación de la idea de proyecto. Se facilitará por email un formulario a presentar hasta el 20 mayo 2021.

Inscripción al programa formativo:

<https://bit.ly/3nJIEJb>

Agenda

Programa formativo virtual: Convocatorias europeas de financiación en cascada, “Open Calls”

Sesión 1: Jornada de presentación ¿Qué es la financiación en cascada?

Jueves 13 mayo

- 9:00-9:10 Apertura de la sala.
- 9:10-9:30 Presentación e introducción del programa formativo.
(Proyecto Forward financiado por Horizonte 2020, Enterprise Europe Network en Canarias) Instituto Tecnológico de Canarias, S.A.
- 9:30-11:30 Convocatorias europeas de financiación en cascada.

Sesión 2: Curso de formación “Open Calls”

Martes 18 y Miércoles 19 mayo

- 9:30-11:30 Mecanismos de búsqueda y selección de Open Calls.
Formatos, enfoque y contenidos habituales.
Preparación de propuestas ganadoras.
Justificación de proyectos de Open Calls.

Sesión 3: Networking para la presentación de propuestas a “Open Calls”

Martes 25 mayo

- 9:30-11:30 Preparación de los grupos de trabajo.
Formulario de la propuesta, parte técnica y administrativa.

Sesión 4. Taller y asesoramiento para la presentación de propuestas a “Open Calls”

Miércoles 26 de mayo y 2 de junio

- 9:30-11:30 Guía de trabajo para realizar las propuestas.
Preparación de propuestas concretas por parte de los participantes.

Asesoramiento durante 2 semanas, hasta el 16 de junio

Se definirá con cada participante un plan de trabajo orientado a una “Open Call” de interés para la empresa.